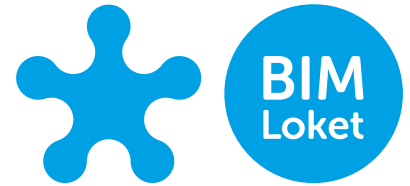


Businesscase contract als data

COINS gebruikerscommissie jan 2021



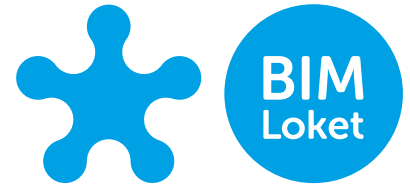
Waar gaat het om?



- Contractuele Eisen niet als pdf maar als data leveren
 - Vraagspecificatie 1 / Eisendeel
 - Vraagspecificatie 2 / Procesdeel
 - Informatieleveringsspecificatie
- Soms wordt tijdens een tender, vaak op verzoek, wel een dataset geleverd, maar is deze niet juridisch geldig. Dan ligt het risico als er fouten in staan bij de opdrachtnemer.



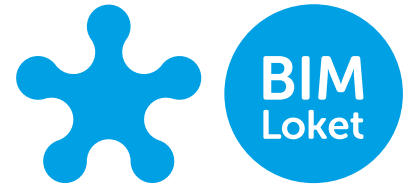
Huidige situatie tijdens tenders



Scenario 0: Eisen alleen beschikbaar in pdf

- Tenderfase worden de eisen gekopieerd uit de pdf en ingelezen in systemen
- Dit levert twee weken doorlooptijd op voordat begonnen kan worden met de eisenanalyse
- Dit levert een kwaliteitsrisico door knip-en-plak fouten
- De eisenanalyse leidt tot een passende aanbieding met de juiste kosten- en risico inschatting per eis.

Waarom levert “Contracteisen als data” voordelen op in de tenderfase?



Scenario 1: Wel als data, niet juridisch geldig

- Voorkomt knip- en plakfouten en leidt daarmee tot een betere aanbieding
- Wel nog steeds langere doorlooptijd, omdat elke eis vergeleken moet worden met de juridisch geldige pdf

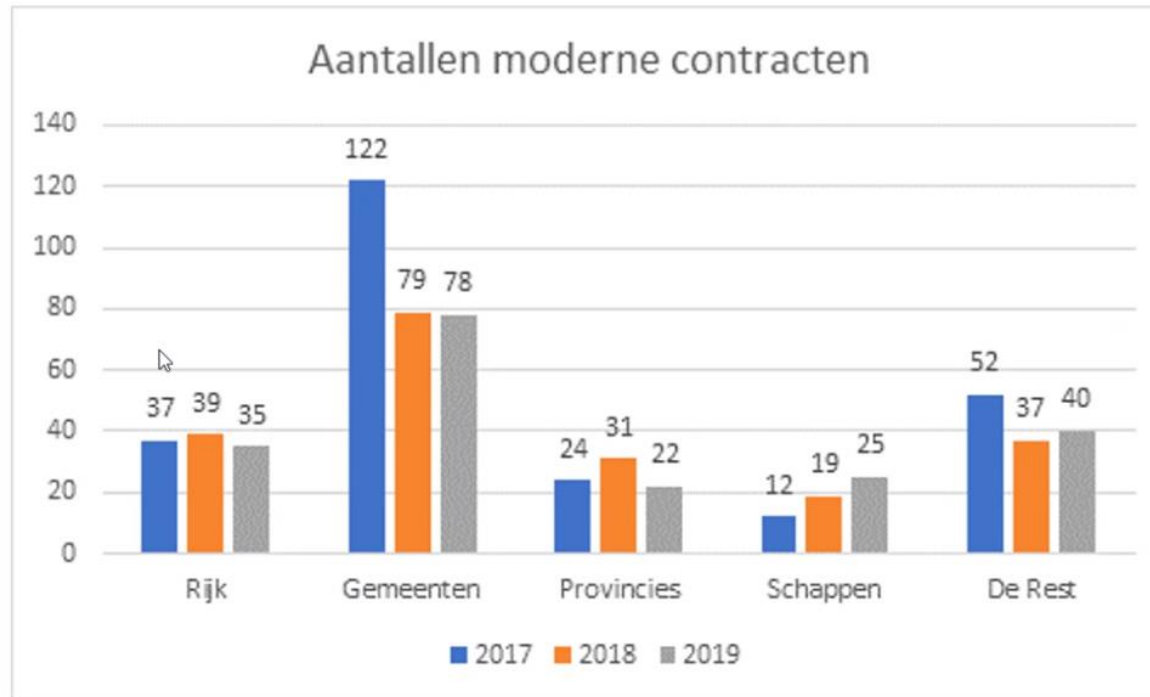
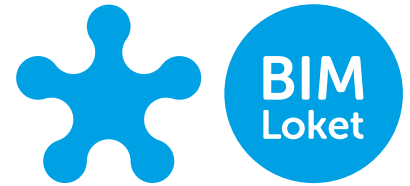
Scenario 2 Data is ook juridisch geldig

- Voorkomt knip- en plakfouten
- Kortere doorlooptijd: 2 weken tijds winst in tenderfase
- Leidt tot betere kwaliteit van aanbesteding omdat meer tijd beschikbaar is voor de eisenanalyse en de aanbieding

Businesscase Contract als data

12 januari 2021

Aantal "moderne" contracten waarin dit speelt (voornamelijk UAV-GC, voornamelijk GWW)



Businesscase Contract als data

12 januari 2021